

Определение мотивации при выборе юридической профессии (понимание сущности и социальной значимости профессии юриста, проявление интереса к профессии)

№	Вопросы
Правовые навыки	
1.	Что представляют собой soft skills и почему они имеют значение для будущих юристов?
2.	В чем заключается разница между soft skills и hard skills?
3.	Какие навыки и компетенции входят в понятие soft skills?
4.	В чем заключается разница между мечтой и целью?
5.	Что такое метод SMARTER и как он помогает в постановке целей?
6.	Какие методы помогают определить цель и двигаться к её выполнению?
7.	Зачем нужен тайм-менеджмент и какие преимущества он обеспечивает?
8.	Как различаются творческое и критическое мышление?
9.	В чем различия между командой и рабочей группой?
10.	Для чего нужен план личного развития?
11.	Как эффективно ставить карьерные цели, чтобы их реализовать?
12.	Что включает в себя искусство публичных выступлений?
13.	Что такое резюме и какую цель оно преследует?
14.	Что важно учитывать при грамотном составлении резюме?
15.	Что такое CV?
16.	Какие наиболее распространённые ошибки допускают при составлении резюме?

17.	Может ли существовать команда без лидера? А лидер без команды?
18.	Какие стили лидерства выделяют в управлении командой?
19.	Какую роль играют инициативность и креативность в работе юриста?
20.	Что такое «Правило 100%» и как оно помогает в достижении целей?
21.	Какие навыки необходимы для отбора, оценки и эффективного использования информации?
22.	Что такое эмпатия и зачем её развивать?
23.	Что нужно сделать, чтобы успешно выступить перед слушателями?
24.	Какие существуют типы презентаций?
25.	Какие особенности и преимущества имеют статичные, анимированные и мультимедийные презентации?
26.	Назовите четыре стиля выступлений, которых лучше избегать.
27.	Каковы три основные фазы развития критического мышления?
28.	С чего нужно начать подготовку к презентации?
29.	Какое значение имеет понятие «имидж» и какие существуют его основные виды?
30.	Из чего складывается имидж?
31.	Как самооценка влияет на формирование личного имиджа человека и его восприятие окружающими?
32.	Что такое переговоры и из чего состоит подготовка переговоров?
33.	Какие три фактора являются ключевыми для успешного дизайна слайда?
34.	Какие существуют основные виды речи?
35.	Как можно эффектно начать свое публичное выступление?
36.	Какие нравственные качества должны быть у юриста?

37.	Что такое SWOT-анализ личности и для чего он нужен?
38.	Какие основные этапы включает процесс ведения переговоров и как каждый из них влияет на достижение успешного результата?
39.	Что представляют собой хронофаги и какие существуют эффективные методы борьбы с ними?
40.	Какие умения помогают мирно выходить из конфликтов и не доводить до ссор?
41.	Какие основные достоинства командной работы?
42.	Что такое репутация и какие бывают её разновидности?
43.	Что мешает повысить индивидуальный имидж и показать себя?
44.	Как можно развить навыки критического мышления?
45.	Какие особенности следует учитывать при ведении переговоров с представителями США?
46.	Какие факторы способствуют развитию человека как личности?
47.	Какие недостатки могут возникать при работе в команде?
48.	Какие особенности поведения характерны для представителей немецкой стороны на переговорах?
49.	Что такое самопрезентация и зачем она нужна?
50.	Что представляет собой метод Эйзенхауэра в тайм-менеджменте?